

Formation :

Achats

Durée	18 jours (divisibles en modules)
Modules	<ul style="list-style-type: none">• Pratique des achats (2 jours) Processus achats : Analyse des besoins, Typologie & Segmentation Achats, contrats et commandes• Sourcing (1 jour) Recherche et sélection produits et fournisseurs• Gestion et réduction des coûts (1 jour)• Achat à l'Import (1 jour)• Approvisionnements, Supply Chain & Gestion des stocks (2 jours)• La Qualité aux achats (1 jour) Audits achats et fournisseurs• Management des achats (1 jour) Organisation et pilotage des achats• La performance achats (2 jours) Indicateurs, mesure et évaluation de performance, tableaux de bord achats• Négociation (3 jours) Différents types de négociation, négociation appliquée aux achats• Risques Achats (2 jours) Identification et gestion des risques – litiges• Sous-traitance & externalisation (2 jours) Make or buy, contrats de sous-traitance, suivi
Lieu	En INTER (locaux de l'AREP) ou INTRA Entreprise
Formateur	Intervenant formateur en Commerce International – Directeur Achat & Commerce International
Méthode pédagogique	Apports théoriques et méthodologiques - exercices pratiques – QCM – Travaux de groupe – Etudes de cas – Mises en situation